

NinjaOne atteint une valorisation de 12,3 milliards de dollars alors que le marché des opérations informatiques se consolide autour d'une plateforme unique

L'extension de série C a bénéficié d'investissements de Wellington Management, Teachers' Venture Growth, BDT & MSD Partners, Sequoia Capital, ICONIQ, Hedosophia, NEA, Washington Harbour Partners, CapitalG et Pinegrove Opportunity Partners

Presse · 9 juin 2026

En résumé

- NinjaOne lève plus de 400 millions de dollars lors d'une opération secondaire, sur la base d'une valorisation de 12,3 milliards de dollars.
- L'entreprise demeure dirigée par ses fondateurs et sans endettement, les cofondateurs Sal Sferlazza et Chris Matarese conservant une participation majoritaire et le contrôle de la société.
- NinjaOne est idéalement positionnée pour devenir la plateforme de contrôle et de gestion de l'IT unifiée à l'ère de l'IA.

Austin, Texas, le 9 juin 2026 : NinjaOne®, qui unifie l'informatique pour simplifier le travail, a annoncé aujourd'hui une valorisation de 12,3 milliards de dollars à la suite de plus de 400 millions de dollars d'extensions de son financement de série C. Les extensions ont notamment bénéficié de la participation de Wellington Management, Teachers' Venture Growth (TVG), des fonds affiliés de BDT & MSD Partners, Sequoia Capital, ICONIQ, Hedosophia, NEA, Washington Harbour Partners, CapitalG et Pinegrove Opportunity Partners. Cette annonce fait suite à une année 2025 historique pour NinjaOne, marquée par une croissance annuelle de près de 70 % et un premier trimestre record, au cours duquel l'entreprise a atteint la rentabilité et a été reconnue comme Leader dans le Magic Quadrant™ 2026 de Gartner® consacré aux outils de gestion des terminaux.

« Nous sommes dans une position privilégiée pour collaborer avec certains des investisseurs les plus visionnaires au monde, et ces partenariats influencent la façon dont nous déployons l'IA à chaque niveau de notre entreprise, de notre stratégie produit et de notre expansion sur le marché à nos opérations internes. Cela accélérera fondamentalement notre capacité à innover et à nous développer pour nos clients et nos partenaires, tout en garantissant une croissance non seulement délibérée, mais inéluctable », a déclaré **Sal Sferlazza, PDG et cofondateur de NinjaOne**. « NinjaOne est idéalement positionnée pour devenir la plateforme de contrôle et de gestion de l'IT, grâce à une plateforme simple et puissante, à notre souci d'automatisation, et à notre désir constant d'assurer le succès de nos clients et de nos partenaires. »

« D'ici 2030, plus de 50 % des tâches du poste de travail numérique seront automatisées grâce à des plateformes dédiées à l'automatisation des opérations IT des utilisateurs finaux, alors que cela ne concerne que 5 % des tâches en 2026 », selon Gartner*. Près de 40 000 entreprises dans plus de 140 pays utilisent la plateforme d'opérations informatiques unifiées NinjaOne pour unifier l'informatique et simplifier le travail de tout le monde. La plateforme nativement cloud et multi-tenant gère, protège et prend en charge les flux de travail des opérations informatiques et des terminaux

dans une console unique qui offre une automatisation intelligente et une efficacité à grande échelle.

IDC Research** a constaté que les clients de NinjaOne observent en moyenne les avantages suivants :

- 720 % de retour sur investissement sur trois ans
- 4 mois pour rentabiliser l'investissement
- 1 million de dollars de bénéfices annuels pour 5 000 terminaux gérés

NinjaOne est encore dirigée et contrôlée par ses fondateurs. Les cofondateurs Sal Sferlazza et Chris Matarese sont toujours les principaux actionnaires de l'entreprise et contrôlent majoritairement le conseil d'administration et les droits de vote. NinjaOne compte près de 40 000 clients, dont Arc'teryx, Audi Revolut F1 Team, Birkenstock, Carnival Cruise Line, Deloitte, Executech, GoFundMe, Hyundai, Kawasaki, Mitsubishi, PGA Tour, Porsche, TeamLogic et Maisons du Monde.

Citations

Chris Matarese, président et cofondateur de NinjaOne : « Nous avons conçu NinjaOne autour d'un principe simple : chaque décision doit apporter une réelle valeur aux équipes informatiques et aux MSP que nous accompagnons, et ce principe vaut également pour qui nous choisissons comme partenaires d'investissement. Parce que nous sommes rentables, cette levée de fonds n'a jamais été motivée par le besoin de capitaux pour nous développer. Nous avons une longue liste d'entreprises qu'un financement intéressait, et nous avons profité de ce tour de table pour choisir les meilleurs partenaires possibles pour nous aider à mieux accompagner nos clients. »

Rick Brubaker, directeur général chez BDT & MSD : « NinjaOne résout certains des défis les plus importants auxquels sont confrontées les entreprises aujourd'hui, alors que les environnements informatiques deviennent de plus en plus distribués, complexes et vulnérables, et nous pensons qu'elle est idéalement positionnée pour être leader dans ce domaine. Sal, Chris et leur équipe ont construit une plateforme majeure, avec une combinaison rare de croissance durable, de rentabilité et de fidélisation de la clientèle. »

Osman Nur, Principal, Wellington Management Private Investing : « NinjaOne opère sur un marché vaste et en expansion avec un niveau d'uniformité et de rapidité rare à cette échelle. Leur capacité à développer leur présence au sein de leurs clients existants, à conquérir de nouveaux segments de marché et à intégrer l'IA de manière stratégique à leur plateforme renforce notre conviction quant à la durabilité de leur croissance. »

Derek Zanutto, partenaire général chez CapitalG : « NinjaOne a construit sa plateforme sur le principe de l'unification de l'informatique pour simplifier le travail, et intègre l'IA d'une manière qui renforce, et non complique, cette base. Cette combinaison leur permet de continuer à gagner du terrain au fur et à mesure que le contexte évolue. »

Roy Luo, partenaire général d'ICONIQ : « Sal et l'équipe ont adopté une approche délibérée de l'IA, en l'intégrant au produit et à la feuille de route d'une manière qui améliore directement les résultats pour les clients. Nous pensons que ce niveau de concentration et de discipline continuera à booster la croissance de NinjaOne. »

Isaiah Boone, partenaire de Sequoia Capital : « Sal, Chris possèdent un mélange rare de leadership visionnaire en matière de produits et de discipline opérationnelle. En mettant les clients au centre de toutes les décisions, ils ont construit une plateforme qui fonctionne, tout simplement : elle est facile à utiliser, redonne du temps aux équipes informatiques et aux MSP pour être plus productifs, et apporte une valeur ajoutée significative. »

Mina Faltas, fondatrice et PDG de Washington Harbour Partners : « NinjaOne se distingue par son engagement sans égal à comprendre et à relever les défis critiques auxquels sont confrontées les organisations du secteur public. Les équipes informatiques fédérales constituent l'épine dorsale des opérations gouvernementales, et NinjaOne est particulièrement bien placée pour répondre à ce moment charnière. »

Rick Prostko, Senior Managing Director chez Teachers' Venture Growth : « NinjaOne a été conçue spécifiquement pour les opérations IT modernes. Elle remplace les outils disparates par une plateforme cloud-native unique qui favorise l'efficacité, l'automatisation et le contrôle à grande échelle, tout en intégrant l'IA pour permettre des opérations IT plus intelligentes et plus autonomes. »

Dawit Heck, directeur d'Hedosophia : « Ce qui nous a frappés chez NinjaOne, c'est la combinaison, construite au fil du temps, entre la rapidité du produit et l'immense confiance des clients. Le résultat est une plateforme d'entreprise riche en capacités d'automatisation et en avantages structurels qui s'ajoutent à chaque client supplémentaire. »

Alex Sharata, partenaire chez NEA : « L'évolution vers des opérations informatiques unifiées n'est pas une tendance à venir, elle est déjà là. Partout, les entreprises sont confrontées à un trop grand nombre d'outils et à une trop grande complexité. NinjaOne a identifié ce problème très tôt et a construit une plateforme qui réduit la complexité à l'échelle. Nous pensons que NinjaOne est en train de définir la prochaine étape du marché. »

NinjaOne recrute dans le monde entier et dans tous les départements.

À propos de NinjaOne

NinjaOne unifie l'informatique pour simplifier le travail de plus de 40 000 clients dans 140+ pays. La plateforme d'opérations informatiques unifiées NinjaOne permet la gestion des terminaux, l'application autonome de correctifs, la sauvegarde et l'accès à distance depuis une console unique afin d'améliorer l'efficacité, d'accroître la résilience et de réduire les dépenses. En automatisant l'informatique et en gérant tous les terminaux, les entreprises offrent à leurs employés une expérience technologique exceptionnelle au travail. NinjaOne donne la priorité au succès de ses clients et maintient un taux de satisfaction client de 98 % depuis plus de 5 ans.

Contact médias : press@ninjaone.com

* Gartner, Innovation Insight for Digital Workplace Operations Automation Platforms, Tom Cipolla, Stuart Downes, 26 avril 2026. GARTNER and MAGIC QUADRANT are trademarks of Gartner, Inc. and/or its affiliates.

*** IDC Business Value Snapshot sponsored by NinjaOne, The Business Value of NinjaOne for IT Operations, Doc #US54520326-BVS, mai 2026.*