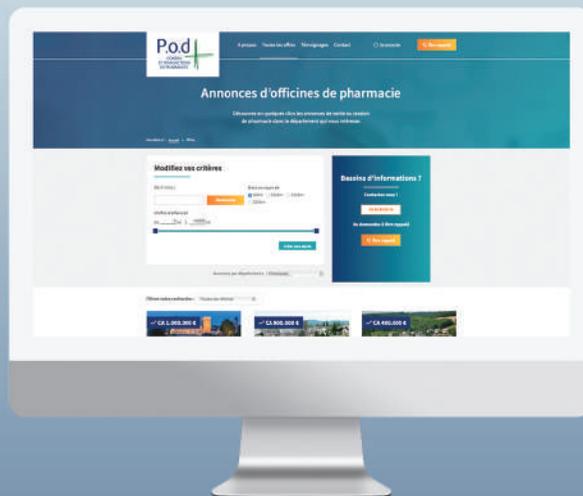




**RETROUVEZ NOS ANNONCES
ET TÉMOIGNAGES
SUR NOTRE SITE
www.pod.fr**



**Suivez-nous
sur les réseaux sociaux !**



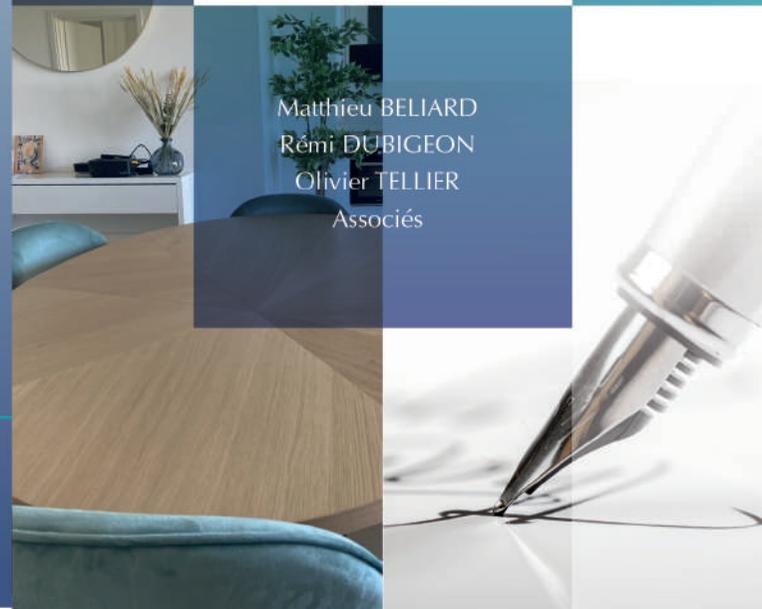
VOTRE SPÉCIALISTE EN ACHAT ET VENTE,
REGROUPEMENT ET TRANSMISSION DE PHARMACIES

Tél. 02 40 89 69 76
3 PLACE LADMIRALT BP 31118 44011 NANTES CEDEX
45 RUE DE L'AVENIR, A707, 33520 BRUGES
secretariat@pod.fr



DEPUIS 1989

Matthieu BELIARD
Rémi DUBIGEON
Olivier TELLIER
Associés



VOTRE SPÉCIALISTE

**EN ACHAT, EN VENTE,
REGROUPEMENT ET FINANCEMENT :
LA TRANSMISSION DES PHARMACIES**

Depuis 1989 :

**+ de 1500 transactions
réparties sur l'ensemble
du territoire national.
+ d'1 milliard d'euros levés
pour nos clients : nous avons
la confiance des banques.**

Acheter ou vendre une pharmacie,
s'associer, se regrouper avec
un confrère, regrouper plusieurs
points de vente, se renseigner
sur les montages juridiques
possibles, résoudre un litige avec
un(e) associé(e), rechercher le
financement d'un projet :

**Nous vous aiderons à réaliser
les bons choix.**

VOTRE CONTACT SUR VOTRE RÉGION, POUR RÉUSSIR VOTRE TRANSACTION

Soutenus par les compétences techniques, juridiques et financières du siège, nos consultants vous apporteront les réponses à vos interrogations.



QUEST
Rémi DUBIGEON
06 11 71 60 85
r.dubigeon@pod.fr



QUEST
Matthieu BELLIARD, pharmacien
06 77 79 15 29
m.belliard@pod.fr



PARIS, ILE-DE-FRANCE
Maryvonne LE STRAT
DÉPARTEMENTS : 89, 45, 77
06 18 43 56 34
m.lestrat@pod.fr



QUEST
Séverine LECOUCHE
DÉPARTEMENTS : 44, 85
06 62 17 59 03
s.lecou@pod.fr



QUEST
Franck LAMBERT
DÉPARTEMENTS : 49, 72, 28 et 45
06 43 22 31 48
f.lambert@pod.fr



PARIS, ILE-DE-FRANCE
Bertrand MUSSET
DÉPARTEMENTS : 78, 91, 95
06 75 14 82 83
b.musset@pod.fr



QUEST
Frédéric CYPRIEN
DÉPARTEMENTS : 35, 53, 61, 50, 14, 27, 76
06 71 32 38 81
f.cyprien@pod.fr



PARIS, ILE-DE-FRANCE
Samuel GARAULT
DÉPARTEMENTS : 75, 92, 94, 93
06 37 49 98 88
s.garault@pod.fr



QUEST
Frédérique BERLANDIER, pharmacien
DÉPARTEMENTS : 29, 22, 56, 37
06 78 62 62 74
f.berlandier@pod.fr



GRAND-EST
Cédric FURDERER
DÉPARTEMENTS : 54, 55, 57, 67, 68, 88
06 48 74 74 99
c.furderer@pod.fr



QUEST
Thierry SCHMITT, pharmacien
DÉPARTEMENTS : 17, 85, 79, 86, 76
06 62 52 84 91
t.schmitt@pod.fr



CENTRE-VAL DE LOIRE
Victoria BECQ-GIRAUDON
DÉPARTEMENTS : 41, 36, 23, 18, 03, 58
06 09 24 93 02
v.becqgiraudon@pod.fr



SUD OUEST
Olivier TELLIER
DÉPARTEMENTS : 33, 24, 40
07 86 75 73 30
o.tellier@pod.fr



BOURGOGNE-FRANCHE-COMTE
Virginie GUEYTAT
DÉPARTEMENTS : 21, 70, 71, 39, 90, 25
06 85 26 94 72
v.gueytat@pod.fr



SUD OUEST
Sébastien SEPRE
DÉPARTEMENTS : 24, 40, 64
07 85 76 68 16
s.sepre@pod.fr



RHÔNE-ALPES
Clément FERREIRA
DÉPARTEMENTS : 01, 69, 38, 73, 74
06 60 86 01 38
c.ferreira@pod.fr



SUD OUEST
Philippe DUOIGNON
DÉPARTEMENTS : 87, 19, 46, 12, 82, 81, 31, 09, 11, 66
06 60 96 43 77
p.dudoignon@pod.fr



OCCITANIE
Catherine PÉAN
DÉPARTEMENTS : 30, 34, 48, 84
06 86 16 07 28
c.pean@pod.fr



PACA
Thierry MARTINET
DÉPARTEMENTS : 13, 84, 83, 06
06 15 04 91 90
t.martinet@pod.fr



NOTRE SAVOIR-FAIRE

Vous êtes acquéreur ?

- 1 Nous écoutons vos souhaits, vos objectifs, vos critères d'installation
- 2 Nous vous conseillons, en fonction de vos aspirations et des spécificités de chaque dossier
- 3 Nous réalisons une ou plusieurs études prévisionnelles
- 4 Nous négocions pour vous avec le vendeur tous les éléments constitutifs de la transaction
- 5 Nous rédigeons le premier accord entre les parties, en partenariat avec vos éventuels autres conseils
- 6 Nous recherchons avec vous le financement de l'opération
Nous nous chargeons de l'ensemble des formalités administratives
Nous vous suivons tout au long de votre installation

Vous êtes vendeur ?

- 1 Nous écoutons vos souhaits, vos objectifs, les délais que vous envisagez
- 2 Nous valorisons votre fonds de commerce et les parts de votre société en tenant compte des spécificités de votre pharmacie
- 3 Nous calculons votre solde net après la cession
- 4 Nous vous recherchons un ou plusieurs acquéreurs et vérifions leur apport personnel
- 5 Nous contrôlons la solidité financière de leur projet en leur réalisant des études prévisionnelles
Nous négocions pour vous avec votre acquéreur
- 6 Nous rédigeons le premier accord entre les parties, en partenariat avec vos éventuels autres conseils.
Nous recherchons avec votre acquéreur le financement de l'opération et nous nous chargeons de l'ensemble des formalités administratives